Alberto Cuadrado gerente de DIKOIN

"Reinventarse e innovar en un mundo cada vez más complejo"

Alberto Cuadrado, socio fundador de **Dikoin**, nos habla acerca de algunos de sus intentos empresariales que le condujeron hasta la creación definitiva de una **empresa líder en innovación**.

Y es que todo en la vida se consigue a base de esfuerzo y sobre todo, de **asumir riesgos** que muchas veces conducen a éxitos efímeros "*La conclusión que sacas es que **continuamente hay que reinventarse e innovar** en un mundo cada vez más complejo*" afirma Alberto.

La primera idea emprendedora del gerente de Dikoin tomó forma de bar "*En aquel momento, era un negocio en alza y se obtenían muchas oportunidades para crecer si lo hacías bien. Junto con mi socio tenía todo planeado y gracias a Inguralde, nos decidimos a conseguir y montar el local, barajando diferentes opciones. Pero el problema fue **la financiación y nuestra juventud**. En ese momento, ya empezaba a aparecer la crisis y **nadie nos prestaba nada**.*"

De todo se aprende en la vida, intentar emprender es **una de las experiencias más enriquecedoras a nivel personal**.

Su segundo intento fue en el mundo de **las nuevas tecnologías**, concretamente en el desarrollo de **software CRM personalizado para empresas**. La idea comenzó, según afirma "*tomando unas cervezas con unos amigos expertos en informática*". Pero una vez tenían todo preparado, incluso para entrar a formar parte del **CEDEMI** (Centro de Desarrollo Empresarial de la Margen Izquierda), **una falta de acuerdo en el capital social**, surgida a ultimísima hora, echó para atrás el proyecto. Este nuevo "fracaso" le sirvió para **ampliar su red de contactos y estrechar las relaciones** con CEDEMI.

Paralelamente a estas iniciativas y a pesar de no haber concluido aún sus estudios de Ingeniería Técnica, su esfuerzo y dedicación le permitieron desempeñar **7 años en ingeniería de diseño**, desarrollando productos de futuro para el **Grupo Mondragón** en el departamento de I+D.

Una vez terminó su relación con la corporación empresarial, retomó los estudios y la Universidad le brindó **la oportunidad de conocer a los socios idóneos** "*conocí a dos profesores cuyas habilidades eran excepcionales, **creaban bancos de ensayo a medida para realizar pruebas en laboratorio**, el sueño de cualquier investigador en una universidad o centro tecnológico*."

Nacía la tercera y definitiva aventura empresarial "*Inmediatamente me di cuenta de la oportunidad que esto suponía como empresa, les propuse la idea y **hoy en día somos los 3 socios***." El actual gerente de Dikoin hizo entonces repaso de sus anteriores intentos y decidió aprovechar los aspectos positivos: **la ayuda de Inguralde para crear y planificar su empresa y un espacio en CEDEMI** para comenzar a trabajar.

Actualmente Dikoin comercializa este tipo de bancos de ensayo personalizados y las herramientas necesarias para realizar pruebas y testar proyectos innovadores en **universidades y centros de investigación**.

En 3 años les ha ido bien y siguen creciendo. Han ganado diferentes premios como empresa innovadora, entre ellos, el **Premio Barakaldo Empresa Innovadora** y el **Premio a la Mejor Empresa de Base Tecnológica de la UPV / EHU**.

Comenzaron con la ingeniería de fluidos, pero decidieron arriesgarse y evolucionar en el modelo de negocio, ampliando nuevas líneas. Las expectativas de crecimiento en el sector de las energías renovables son las culpables de que hoy en día, apuesten firmemente por **la investigación en las energías limpias** "*Nuestro horizonte ahora mismo es la **internacionalización** y estamos luchando por ello, tenemos algunas ofertas en América Latina e incluso Pakistán*".